

Gefahr und Möglichkeit

Neue Herausforderungen in der Geschäftstätigkeit oder oder wie man in schwierigen Zeiten Partner sein kann



Von Petar Ulić
Managing Partner der EXECOM
www.execom.eu

Das chinesische Symbol für die Krise besteht aus zwei zusammengefügten Begriffen: „Gefahr – Möglichkeit“. Der Zusammenhang dieser im Begriff verknüpften Ausdrücke, der die gesamte moderne Welt kräftig erschüttert, zeugt lediglich davon, dass die Zeiten tiefer Krisen zugleich auch Zeiten großer Möglichkeiten sind.

Die geschäftliche Welt, die wir gekannt haben, ist am Schwinden. Die Geschäftsregeln, die Kommunikationswege und das erwartete Ergebnis eines jeden Geschäftsprozesses ändern sich mit einer solchen Geschwindigkeit, die auch für die Vorbereitesten schwer zu verfolgen ist, und die allgemeine Unsicherheit und das Zögern bei wichtigen geschäftlichen Entscheidungen sind überall sichtbar.

Krise? Rezession? Augenblick für eine Pause? Nicht für alle.

Als wir vor 14 Jahren tätig wurden, sah aus unserer Perspektive die Situation viel schlimmer aus: das Land unter Sanktionen, Visenprobleme, unzureichend entwickelte Infrastruktur...

Dank dem unbeschränkten Glauben, an das, was wir tun, ist EXECOM heute einer der größten Exporteure von IT-Dienstleistungen in Serbien mit seinen Vertretungen in Holland und in der Tschechischen Republik.

Die Haupttätigkeit von EXECOM ist die Entwicklung von Software-Lösungen und IT-Dienstleistungen für Kunden im Ausland und die Bereiche, in denen dieses Unternehmen eine mehrjährige Erfahrung hat, sind die Automatisierung der Ausstattung und der Geräte (Analysatoren), finanzielle und geschäftliche Lösungen und Telekommunikationen. Darüber hinaus besitzt EXECOM schon jahrelang das ISO 9001:2000 Zertifikat und ist ein Microsoft Gold Certified Partner.

Von Anfang an hat unsere geschäftliche Philosophie die strategische Partnerschaft mit dem Kunden vor anderen kurzfristigen Zielen diktiert, so dass uns dieser Zutritt auch ermöglicht hat, den Zeitpunkt zu erkennen, wann eine aktive und manchmal sogar eine führende Rolle am Projekt übernommen werden soll. Bei komplexen Software-Projekten, besonders in Zeiten allgemeiner Unsicherheit, ist es unbedingt notwendig, dem Partner zu zeigen, dass wir zusammen am „Bord“ sind und dass er beruhigt sein kann, wenn das Steuer in unseren Händen ist. Das bedeutet aber auf keine Weise, dass man den Partner aus dem Projekt ausschließen und die Verantwortung auf eigenes Risiko übernehmen kann; das heißt einfach, dass, wenn man Kenntnisse und Erfahrung hat, diese auch im gemeinsamen Interesse zeigen soll.

Das sind schwierige Zeiten, die auch schwierige Entscheidungen erfordern. Die Erfahrung lehrt uns, dass derjenige, der nicht an sich selbst arbeitet und der aufhört in die Entwicklung und in die Beziehungen mit den Klienten zu investieren, geschäftlich

klinisch tot ist. Wann das unvermeidlich geschehen wird, ist ausschließlich eine Frage des Trägheitsgesetzes und die Gesetze der Physik sind genauso wie die Marktgesetze, unerbittlich.

Wie kann man dann seinen Partnern helfen, die gegenwärtige Krise zu überwinden und auf der Schnellspur zu bleiben?

Unsere Antwort ist Nearshoring Partnership – ein Konzept, das alle Vorteile der Entwicklungs-Outsourcing bringt (Kostenverringerung, deutliche Verantwortung für das Projektergebnis, das vorhandene Know-how) unter Beseitigung aller Mängel, die das traditionelle Modell begleitet haben. Nearshoring Partnership ist ein geschäftliches Verhältnis, das sich auf der europäischen geschäftlichen Kultur gründet und unseren Partnern die Arbeit und Kommunikation nach europäischen Standards, der europäischen Arbeitszeit, mit häufigen Geschäftstreffen und gemeinsamer Arbeit in den Räumlichkeiten des Partners ermöglicht.

Unsere Partner aus Deutschland, Holland, Österreich, Italien, Slowenien, Ungarn, der Tschechischen Republik, Ukraine, Russland und aus den USA haben schon längst die Vorteile dieser Zugangsweise erkannt und in der gegenwärtigen Krise erweist sich EXECOM als der ideale Partner für alle, die Sicherheit bei einer Kostenoptimierung haben möchten. Abschließend, ist es nicht eine echte Wahrheit, dass jede Gefahr auch neue Möglichkeiten bringt?

Solution

WHEN FINDING A QUALIFIED SOFTWARE ENGINEER IS LIKE DIGGING GOLD
WHEN SOFTWARE PROJECT NEEDS TO BE FINISHED YESTERDAY
WHEN NO.1 SOFTWARE ARCHITECT UNEXPECTEDLY SAYS "GOODBYE"
WHEN SPECIFIC DOMAIN KNOWLEDGE IS NEEDED OFF-THE-SHELF

quality driven
latest technology
optimized processes
proven records

www.execom.eu

EXECOM